

創業計画書

[令和 6 年 4 月 10 日作成]

お名前 ピラお

1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

大学で解剖学をはじめとする人の体の仕組みを学び理学療法士として医療・介護に携わる中で予防医療に向けたピラティインストラクター資格を取得した。その後、ピラティスタジオの運営管理を行う企業にて開業・赤自店舗のテコ入れの経験等を踏まえた上で、今回意を決して予防医療の専門性を活かしたピラティスタジオを独立開業する決意をした。

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容
平成29年3月	ピラティス大学 卒業 理学療法士国家試験合格
平成29年4月	リハビリ株式会社 入社
平成30年10月	ピピピ病院 入社
令和4年9月	株式会社ピラティスタジオ 入社
令和6年4月	株式会社ピラティスタジオ 退職予定 ※別紙補足あり
過去の事業経歴	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。(事業内容:) <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。(やめた時期: 年 月)
取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (理学療法士資格、マシンピラティスインストラクター 番号等)
知的財産権等	<input type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (<input type="checkbox"/> 申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)

3 取扱商品・サービス

事業内容	・プライベートのピラティス教室を実施(1レッスン50分～) ※別紙補足あり ・ピラティスインストラクター養成レッスンを実施(1レッスン120分～)。その他あり		
取扱商品・サービスの内容	① プライベートレッスン (売上シェア 51%) ② インストラクター養成レッスン (売上シェア 48%) ③ その他レッスン (売上シェア 1%)		
客単価(飲食・小売等)	円	受注(販売)単価(建設・製造等)	万円 ~ 万円
営業日数(月)(飲食・小売等)	日	定休日(飲食・小売等)	営業時間(飲食・小売等) ~
セールスポイント	・他のヨガスタジオやパーソナルレッスンでは対応しきれない痛みや手術歴を持つお客様に対して、当社専門性を活かしたピラティス、運動療法を提案し体の課題解決をサポートする。 ・プライベートレッスンに特化し各々のペースに合わせたレッスンを実施する。		
販売ターゲット・販売戦略	・〇駅を利用する30~60代の女性、何かしら体に不具合をもつ成人~高齢者を取り込むため、体験キャンペーン、既存顧客の誘致、紹介キャンペーンなどで集客を図る。 ・主な集客としてはSNS広告(インスタグラム、googleマップ)、地域へのチラシ配布を実施予定。		
競合・市場など企業を取り巻く状況	・フィットネス市場はコロナ禍以降盛況であるが、都内や大型都市ではすでに大手企業の参入が目立つ。 ・〇駅周辺では現状ピラティスの大手企業の展開は少なく、またプライベートレッスンの面でトレーニング内容が専門的になるため差別化、顧客の定着化を図れる。		

4 従業員

常勤役員の数(法人の方のみ)	人	従業員数(3ヵ月以上継続雇用者※)	人	(うち家族従業員)	人	(うちパート従業員)	人
----------------	---	-------------------	---	-----------	---	------------	---

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

5 取引先・取引関係等

	フリガナ取引先名	所在地等(市区町村)	取引先のシェア	掛取引の割合	うち手形割合手形のサイト	回収・支払の条件
販売先	一般個人		100%	100%	%日	月末日 翌月20日回収
			%	%	%日	日 日回収
	ほか	社	%	%	%日	日 日回収
仕入先			%	%	%日	日 日支払
			%	%	%日	日 日支払
	ほか	社	%	%	%日	日 日支払
外注先			%	%	%日	日 日支払
	ほか	社	%	%	%日	日 日支払
人件費の支払	日	日支払(ボーナスの支給月)	月、	月)		

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

6 関連企業 (お申込人もしくは法人代表者または配偶者の方がご経営されている企業がある場合にご記入ください。)

関連企業①	企業名	代表者名	所在地	業種	関連企業②	企業名	代表者名	所在地	業種

7 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

8 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など(内訳) ・敷金、保証金 ・スタジオ内装工事 ・マシン、備品類 ・看板制作・設置費用 ※別紙補足あり	770 万円	自己資金 親、兄弟、知人、友人等からの借入(内訳・返済方法)	350 万円
			日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入	975 万円
			他の金融機関等からの借入(内訳・返済方法)	万円
運転資金	商品仕入、経費支払資金など(内訳) ・家賃 4か月分 ・支払利息 4か月分 ・諸経費支払 4か月分 ・備品、消耗品 ※別紙補足あり	455 万円		
合計		1,325 万円	合計	1,325 万円

9 事業の見通し(月平均)

	創業当初	1年後又は軌道に乗った後(年月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高①	51 万円	127 万円	<創業当初> ①売上高 ・プライベートレッスン 初回体験 5,000円×50レッスン=20万円 通常レッスン 9,800円×25レッスン=25万円 ・その他レッスン 2万円
売上原価②(仕入高)	0 万円	0 万円	③経費 ・家賃14万円 ・支払利息 2万円 ・その他(広告費、光熱費、消耗備品費等) 35万円 <創業1年後(軌道に乗った後)> ・・・ ※別紙補足あり
経費	人件費(注)	0 万円	0 万円
	家賃	14 万円	14 万円
	支払利息	2 万円	2 万円
	その他	35 万円	61 万円
合計③	51 万円	77 万円	
利益	0 万円	50 万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。
① - ② - ③			

10 自由記述欄 (アピールポイント、事業を行ううえでの悩み、希望するアドバイス等)

今回、物件を探すにあたってなるべく固定費を下げて着実に事業が回せるように時間をかけてきました。やっと条件にあう物件に巡り合うことができ、長年の希望であったスタジオオープンに向けて舵を切っています。資金調達においての要として本制度を活用し、今後の盤石な事業基盤を築きたいと考えています。記載内容で至らぬ点があればぜひご指摘をお願い致します。

これまでのご経験や事業内容の詳細が分かる計画書など、参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。
(日本政策金融公庫 国民生活事業)